

頑張る起業から、結果を出す起業へ！
ステージアップ講座 第1期カリキュラム

JPコーチ & コンサルティング株式会社

【6ヶ月講座 研修カリキュラム】

	日時	分類	テーマ	内容
第1回	2025年10月18日（土）	オリエンテーション	自分が何者になりたいのか？	・女性起業家になりたいのか？職人として事業をしたいのか 起業を学ぶ上で、最初に選択しておくこと ・今までやってきたことを整理して、これからの起業家人生の成功イメージを作ろう ・国、岐阜県のスタートアップ支援制度や市の支援制度も学び、地域での事業拡大を目指してみよう
第2回		今の事業分析	自分が目指すポジショニングを見つける（SWOT分析、3C分析、ポジショニングマップ）	・これまでの強みと弱み、今あるチャンスと脅威を整理しよう ・小さな市場でもナンパーワンを目指す 自分が勝てるポジショニングを見つけよう ・これからの大きく展開していくためのスタートアップできる成長戦略構想をつくろう
サポートディ		希望者のみ 口座と講座の間の日にちで設定	取り組む課題や悩みを解決しよう！	課題についてよくわからない点がある やってみただ、わからないこと 講師や仲間に来て、モチベーションをアップしたい いろいろな意見を聞いてみたい * 講座と講座の間に、See tree.に集まって、課題を取り組んだり、講師や仲間に相談できる日となります
第3回	2025年11月25日（月）	商品・サービス再設計をしよう	ターゲットと商品・サービスを見直し、磨き上げを行い、差別化戦略をつくる	・今までのターゲットから、これからの事業にマッチする最も幸せにできるターゲットを設定しよう！ ・さらに競合との差別化ができる事業コンセプトをつくろう
第4回		スタートアップビジネスモデル	持続的で発展していく優れたビジネスモデルをつくる	・三方よしのビジネスモデルの基礎を学ぶ ・スタートアップ事業のビジネスモデルとは？ ・目標の売上、利益を稼ぎ続ける理想のビジネスを回す ・年商1000万又は、売上3倍をできるビジネスモデルをつくる
サポートディ		希望者のみ 口座と講座の間の日にちで設定	取り組む課題や悩みを解決しよう！	課題についてよくわからない点がある やってみただ、わからないこと 講師や仲間に来て、モチベーションをアップしたい いろいろな意見を聞いてみたい * 講座と講座の間に、See tree.に集まって、課題を取り組んだり、講師や仲間に相談できる日となります
第5回	2025年12月23日（火）	セールスをなくす優れたマーケティング戦略	届けたいターゲットに届くマーケティングの方法を学ぶ	・基本のマーケティング4P ・売る前に売れる状態を創り出すには？ ・自分の商品、サービスのファンをつくるファンマーケティングのつくり方
第6回		販路開拓とテストマーケティング	今の事業領域をベースに販路拡大とテストマーケティングにチャレンジする	・正しいテストマーケティングのやり方を学び、実践してみる ・テストマーケティングの検証の結果を活かして、想定しているビジネスモデルや、商品・サービスの改善点を見つける
サポートディ		希望者のみ 口座と講座の間の日にちで設定	取り組む課題や悩みを解決しよう！	課題についてよくわからない点がある やってみただ、わからないこと 講師や仲間に来て、モチベーションをアップしたい いろいろな意見を聞いてみたい * 講座と講座の間に、See tree.に集まって、課題を取り組んだり、講師や仲間に相談できる日となります
第7回	2026年1月21日（水）	国、県、市の補助金獲得術	様々な補助金を学び、事業拡大の資金調達の仕方を学ぶ	・国、県、市の補助金の種類を知る ・それぞれの目的に合わせた補助金の活用方法を学ぶ ・採択率を上げるための補助金テクニック
第8回		事業計画をつくる	国や県、市の補助金を獲得できるレベルの事業計画の策定	・補助金に求められるレベルの事業計画を実際につくる ・目標の売上、利益が出せる事業計画のつくり方 ・成功する事業計画のPDCAの回し方
サポートディ		希望者のみ 口座と講座の間の日にちで設定	取り組む課題や悩みを解決しよう！	課題についてよくわからない点がある やってみただ、わからないこと 講師や仲間に来て、モチベーションをアップしたい いろいろな意見を聞いてみたい * 講座と講座の間に、See tree.に集まって、課題を取り組んだり、講師や仲間に相談できる日となります
第9回	2026年2月18日（水）	財務・資金戦略	数字で経営を語るための準備	・売上計画、利益計画、資金計画を学び、補助金や融資審査で評価される財務戦略の基礎を学ぶ ・3年、5年の先の未来を考えた自分の年収と年商を上げる方法を考える
サポートディ		希望者のみ 口座と講座の間の日にちで設定	成果発表に向けてプレゼンを仕上げよう！	・成果発表会に向けて、資料をブラッシュアップ プレゼン指導を受けて、プレゼンの質を上げる * 成果報告会に向けて、講師よりプレゼンのフィードバックが受けられたり、プレゼン練習が出来ます
第10回	2026年3月	成果発表会	年商1000万＆売上3倍のビジネスモデル&事業計画を発表する	・完成した事業計画をもとに、関係者、仲間、協力者の方に向けて発表しうけて発表しよう！ ・講師、金融機関、県、市の担当者、専門家からフィードバックを得て、計画のブラッシュアップをしよう ・協力者、仲間をつくるプレゼンの仕方を学ぶ